

COUVEUSE

Comment faire sa première facture de vente

- Etablir son 1er devis ou 1er contrat en tenant compte des mentions légales (modèles disponible dans la "base documentaire" de l'intranet).
- Faire valider sa proposition commerciale (devis, contrat, convention) par son accompagnateur. Une fois validé, l'envoyer au client.
- Une fois que client a validé votre proposition commerciale, demander à Anaïs l'affectation d'un compte bancaire et la création d'un accès au logiciel de suivi administratif Tiime : <https://pulse.tiime.fr/>
- Quand la prestation est terminée, saisir directement vos éléments de facturation dans Tiime puis l'envoyer au client.
- Préférer les virements aux chèques dans la mesure du possible afin d'éviter tous chèques non provisionnés ou "perdu"
- Les fois suivants, vous pourrez directement faire vos devis sur Tiime

Référence ID de l'article : #1008

Auteur : LADET

Dernière mise à jour : 2021-06-01 18:34